

Van de voorzitter

De Industriële Kring Gorinchem heeft vanaf 1976, toen de onderscheiding werd ingesteld, 15 mensen gehonoreerd met het "gouden Klavertje Vier". Het Klaverblad Gorinchem werd toen geopend en het toenmalige bestuur vond dat mensen, die zich bijzonder verdienstelijk hadden gemaakt voor de Gorcumse economie, in het zonnetje gezet moesten worden. Het was in de periode van grote werkloosheid na het Nederhorst debacle. Die mensen, van wie er nog 10 in leven zijn, worden bij belangrijke gebeurtenissen uitgenodigd.



Maar nog niet eerder werden zij als groep door het bestuur gezamenlijk bij elkaar gebracht. En wij vonden dat de tijd daar nu rijp voor was, met andere woorden het werd hoog tijd.

Zaterdagavond 8 september werd een bijzondere avond in de Affuitloods, waarbij 7 Klavertje Vier dragers aanwezig waren. Dineren midden tussen de reeds opgestelde kunst van het Symposium. Zo waren de 3 belangrijkste kunstvormen samengebracht: "de kunst van het ondernemen", "de kookkunst" en "de beeldende kunst".

U zult begrijpen dat de maaltijd vele malen onderbroken werd voor speeches, uitleg over de kunst en een speciale presentatie van nieuw ontworpen tafelporcelain door Olaf Stevens. Veel mensen hebben zich voor deze avond ingespannen. Want daardoor werd deze avond zeer speciaal en door de Klavertje Vier dragers zeer op prijs gesteld.



Jacques Snep,
Voorzitter IKG

Gedegen aanpak en de juiste middelen bij Alert Security

Onlangs mochten wij Alert Security uit Sliedrecht begroeten als nieuw lid van de IKG. Het bedrijf behoort tot de top van de nationale beveiligingsbedrijven. Mede door de introductie van ViewControl behoort het bedrijf tot de 22 in Nederland geselecteerde ondernemingen die deel uitmaken van gecertificeerde alarmcentrales. De ontwikkelingen in beveiligingsland gaan zeer snel. Termen als Tracking & Tracing en videocontrol zijn vaste begrippen geworden. Alert Security opereert in een groot gebied langs de A15, vanaf Gorinchem tot en met Ridderkerk.

Vijftien jaar geleden begonnen Cees Schep en John Kruithof een beveiligingsbedrijf zoals er in die tijd wel meer opereerden. Alert Security hield zich ondermeer bezig met surveillance, sluitrondes, alarmopvolging en receptiediensten. In 1997 werd de GEN (Gorcums Eerste Nachtveiligheidsdienst) overgenomen. In 1999 werd het ultramoderne pand aan de Parabool in Sliedrecht betrokken en werd tevens ViewControl gestart. Het was het moment dat bij Alert Security een verschuiving

plaatsvond van manbeveiliging naar beveiliging door middel van geavanceerde technische ondersteuning. Vanuit de Particuliere AlarmCentrale (PAC) in Sliedrecht kan uw pand nu elke seconde van de dag gecontroleerd worden. ViewControl zet alle signalen direct om. Via Tracking & Tracing kunnen mobiele objecten, zoals kostbare voer- en vaartuigen, gevolgd worden. Technisch een knap staaltje. "Indien een kostbare shovel in de nacht van zijn plaats gaat, komt bij ons meteen de melding binnen",

legt Cees Schep uit. "De beveiligingsmarkt ontwikkelt zich razendsnel, mede omdat politie en justitie een aantal taken bij gecertificeerde bedrijven als Alert Security neerlegt. Hiervoor is een speciaal convenant afgesloten."

Alert Security, uitgegroeid tot een onderneming met honderd medewerkers, ziet dat naast de bedrijfsmatige opdrachtgevers ook steeds meer particuliere opdrachtgevers de weg naar de professionele beveiliging vinden.



Directeur Cees Schep in de meldkamer in Sliedrecht

Gorinchems Callcenter Upsidedown grote speler in Nederland

In Gorinchem zijn bijzondere bedrijven actief. Via de IKG komen ondernemers bijeen, leren elkaar beter kennen en bundelen hun krachten. De IKG verwelkomt Upsidedown Callcenters, vanaf 1995 geworteld in Gorinchem, bij de club.

In haar eigen profiel omschrijft de onderneming zich als volgt: Upsidedown is gespecialiseerd in outbound sales, lead generatie, marktonderzoek en afhandeling van inkomend verkeer. Upsidedown beschikt over volledig databasegestuurde en web-enabled werkplekken (seats) bemand met professionele agents in dienstverband.

Ed Pol, eigenaar en oprichter van Upsidedown, legt graag uit wat de diensten van zijn onderneming concreet inhouden. "Elke onderneming moet contacten onderhouden met klanten en prospects. Wij zijn een bedrijf dat ondermeer gegevens verzamelt over de doelgroepen voor onze klanten. Dit is een tijdrovend maar onmisbaar onderdeel in een bedrijfsvoering. IBM is voor ons een grote opdrachtgever. Voor dit bedrijf houden wij de pijplijn van prospects



Directeur Ed Pol in het Callcenter

aan de gang. Upsidedown is uitstekend in staat om dit belangrijke deel voor de continuïteit van een bedrijf over te nemen. Onze core-business is het creëren van omzet voor onze klant. Alles wat wij doen is extreem meetbaar."

Het is voor Upsidedown 'Business to Business' maar steeds vaker ook 'Business to Consumer'. Richting

klanten van opdrachtgevers is Upsidedown de perfecte schakel. "KPN behoort tot één van die grote klanten waarvoor wij dagelijks actief zijn."

Tot opdrachtgevers behoren verder ondermeer: Rabobank, PCM Uitgevers, Schouten & Nelissen, Café Bar Holland, Siemens Nederland, ECI en Ahrend.

Ford topman Hans Schep in Gorinchem voor uitreiking 'Ford Chairman Award'

Romeyn & Van Zanten voor derde maal achtereen in de prijzen

Hans Schep, topman bij Ford Nederland, kwam naar de Gorinchemse vestiging van Romeyn & Van Zanten om hoogstpersoonlijk de Ford Chairman Award 2007 aan regiomanager Hans de Jager en zijn medewerkers uit te reiken. "Het kan natuurlijk geen toeval zijn dat deze voor Ford heel erg belangrijke onderscheiding steeds weer bij De Jager en zijn crew terecht komt. Romeyn & Van Zanten staat model voor Ford Nederland. Optimale serviceverlening en een uitstekende klantentevredenheid zijn de pijlers van het succes van Forddealer Romeyn & Van Zanten", benadrukte Schep in zijn speech naar de groep.

Ook clusterdirecteur van Ford Nederland, Arnold Verhagen, was bij de overhandiging van de 'Ford Chairman Award' aanwezig. "Ik vind het

fantastisch. Vooral ook omdat het onze klanten zijn die aan de basis van deze beoordeling staan."

Ford Europa besteedt veel aandacht aan het begeleiden van de Forddealers op velerlei gebied om deze doelstellingen te kunnen realiseren. Een onderdeel hiervan is het toekennen van de 'Ford Chairman Award' aan de best presterende dealers in Nederland. Forddealer Romeyn & Van Zanten, met zijn vestigingen in Gorinchem, Leerdam, Dordrecht, Sliedrecht en Zwijndrecht, heeft deze belangrijke onderscheiding voor het derde opeenvolgende jaar in de wacht gesleept voor de geleverde prestaties.

Ford Chairman Award

Een belangrijk onderdeel in de beoordeling is de gerealiseerde klantentevredenheid. Forddealer



Hans de Jager, Hans Schep en Arnold Verhagen

Romeyn & Van Zanten scoort hierin als één van de allerbeste. "Het belangrijkste aan deze onderscheiding vind ik dat de klanten onze inspanningen waarderen en daar de juiste waarde aan toekennen. En het spreekt voor zich dat deze onder-

scheiding in het bijzonder geldt voor al onze medewerkers in alle vestigingen. Het klinkt wellicht als een cliché, maar het zijn wel die mensen die de kwaliteit van onze prestaties bepalen", aldus De Jager.

Open dag Attema groot succes



Op zaterdag 22 september hield één van onze IKG leden, Kunststoffenindustrie Attema, een zeer geslaagde open dag. Bij Attema draaien ze er niet om heen. "Wij hebben een uitstekend bedrijf met volop werkgelegenheid. Wij zoeken daarom voor diverse sectoren collega's. Bij ons kun je meteen aan de slag als vertegenwoordiger, productiemedewerker, projectleider of chef montage.

Als je houdt van werken in een prettige en vooral schone omgeving, heb je nu de kans", maakt George Damen directeur van de Attema-groep duidelijk. Kunststoffenindustrie Attema wilde twee vliegen in één klap slaan. Het bedrijf wilde laten zien wat het kan en waartoe het in staat is. Daarnaast, en dat is minstens even belangrijk, wil het bedrijf nieuwe enthousiaste mensen aan zich binden. Een groot deel van de 175 trotse medewerkers in de Gorcumse vestiging - in de Belgische vestiging werken er 45 - liet aan mogelijk nieuwe

collega's zien hoe plezierig werken bij Attema is.

Niet iedereen is bekend met de activiteiten van Kunststoffenindustrie Attema. Gesteld mag worden dat in vrijwel elke woning en bedrijf producten van het Gorcumse bedrijf aanwezig zijn. Of dit nu gaat om de groepen in de meterkast, de dozen achter het stopcontact of schakelaars, de kans is heel groot dat Attema hierbij betrokken is. Attema is met een marktaandeel van 65% marktleider in Nederland. KPN is niet voor niets een grote afnemer. Maar ook technische kunststofinrichting voor caravans, filters en toepassingen in de medische wereld worden in de Schelluinsstraat geproduceerd. Bij Kunststoffenindustrie Attema sprak men na afloop van de open dag over een doorslaand succes. Maar liefst 1.300 geïnteresseerden hadden een kijkje genomen. Veel potentiële medewerkers uit de regio maakten concreet afspraken over een toekomst bij Attema.

Panda Software heet voortaan Panda Security

Panda Software verandert van naam en heet voortaan Panda Security. Die verandering staat voor een nieuwe generatie antimalwareoplossingen.

De nieuwe naam en de nieuwe slogan, "One step ahead.", geven beter de essentie, de visie en de toekomst van het bedrijf weer. Panda Security stelt eveneens een nieuw securitymodel voor. Daarbij worden veiligheidsoplossingen getypeerd door een ultrahoge detectiecapaciteit. "Dit is een grote stap vooruit waarbij we klassieke antivirusoplossingen ver achter ons laten", zegt Ruud Groeneboer, managing director van Panda Security. "Innovatie en service zijn nog meer dan voorheen de kernpunten van onze missie."

De verandering naar Panda Security impliceert een grondige aanpassing op alle gebieden. Zo is er nu bijvoorbeeld PandaLabs 2.0 met geautomatiseerde processen die toelaten veel meer malware te onderzoeken. Dankzij de recente participatie van investeerdersgroepen Investindustrial en Gala Capital versnelt de internationale expansie en de ontwikkeling van nieuwe technologieën.

"Dit is een belangrijke stap voor ons. We stemmen de hele onderneming af op de nieuwe eisen van de markt. Ons doel is niet minder dan gebruikers de beste producten en services te bieden om zo hun IT-systemen volledig vrij te houden van bedreigingen", vertelt Ruud Groeneboer.

Panda Security is visionair in het opstellen van nieuwe veiligheidsmodellen, -strategieën en -technologieën. Daardoor is de onderneming in staat één stap voor te blijven op nieuwe internetbedreigingen. Bovendien zijn de oplossingen intelligent, gebruiksvriendelijk en nemen ze autonoom beslissingen. "Onze klanten willen immers veilig werken en niet aan hun veiligheid werken", besluit Ruud Groeneboer.

De slogan die de nieuwe naam vergezelt, "One step ahead", is een synthese van het competitieve voordeel van Panda: innovatie. Het verlangen om voor te blijven is een permanent engagement.

Meer informatie over Panda Security is beschikbaar op de internationale website: <http://www.pandasecurity.com>



Goede opkomst in Breughel



Geen applaus maar actieve deelname door de leden

Donderdagavond 22 september liep het gezellige partycentrum Het Huys van Breughel vol met IKG-leden. Danny van der Giessen, van Management Partners, opende de avond met een inspirerende bijdrage over leidinggeven in het bedrijfsleven. Hij droeg zijn methode uit. IKG-leden gaven elkaar schouderklopjes en spraken elkaar op verzoek van Van der Giessen bemoedigend toe. De gespreksleider maakte duidelijk dat de GROW-methode de sleutel voor succesvol ondernemen is.

Op zakelijk vlak staat **GROW** voor: wat is het **Gewenste** resultaat, wat is de **Realiteit**, waar staan we nu, wat zijn de **Opties**, welke middelen gaan we aanwenden en **Wanneer** willen we bepaalde doelen hebben gerealiseerd! Iedereen sloeg het verhaal op zijn of haar wijze op en kan er ongetwijfeld iets mee voor de toekomst. De avond werd afgesloten met een voortreffelijk koud en warm buffet. De ruim zeventig aanwezige IKG-leden vonden elkaar daarna nog onder het genot van een drankje.

ProPredict-Gedreven alleskunner

Het in Gorinchem gevestigde ProPredict is een duizendpoot onder de ICT bedrijven. Maar wel één met een heldere visie op, en gedetailleerde oplossingen voor, de problemen die er binnen de moderne organisaties die zij faciliteren, zijn.

Eén van die oplossingen is ontstaan vanuit de discipline die in de IT wereld bekend staat als applicatie-beheer. ProPredict heeft een concept ontwikkeld dat met een mooie term omschreven wordt als "shared development centre". Eén van de nadelen van het detacheren van je mensen is, dat de kennis opgedaan van het bedrijf van de klant en de daar aanwezige applicaties en business-structuren vaak bij die ene persoon blijft. Met het wegvallen van die persoon om welke reden dan ook valt ook alle kennis weg. De oplossing die ProPredict hiervoor heeft bedacht is simpel maar doeltreffend: verdeel de opgedane kennis onder je mensen! Hiermee garandeer je de continuïteit van de aanwezige kennis voor je klant en kun je pieken en dalen in het werkaanbod onder al je klanten opvangen. De gedetacheerde applicatiebeheerder wordt daarmee de middleman tussen klant en het



Ruud Snoek

kenniscentrum van ProPredict.

Hier heeft ProPredict een gedegen concept ontwikkeld die ervoor zorgt dat grote databases continu gemonitord worden op hun prestaties zodat je knelpunten in een vroeg stadium ontdekt en crashes, met alle gevolgen van dien, voor kunt zijn. Om goed te kunnen faciliteren in de boven omschreven zaken is het van groot belang dat ProPredict meedenkt met haar klanten. En dat dit heel goed lukt blijkt uit de successen die zij boeken. Samen met de klant gaan de experts van ProPredict op zoek naar de pijnpunten binnen de bedrijfsprocessen, brengen problemen in kaart en bieden oplossingen met ICT-techniek als ondersteuning. Om er voor te zorgen dat de groei die door deze visie is ontstaan kan worden bijgehouden is men in Gorinchem overgegaan tot het bieden van gerichte opleidingen aan jonge, pas afgestudeerde IT-ers. Op deze manier garandeert ProPredict

Miljoenendebat: mooi begin van een traditie



Foto: Marcel Köppen

Meer dan 150 ondernemers hebben op 1 oktober het eerste Miljoenendebat bijgewoond. Op het podium zagen zij Staatssecretaris Jan Kees de Jager de moeilijke boodschap van de Miljoenennota brengen. Investeren kost geld en ook ondernemers merken dat in de portemonnee. Mede naar aanleiding van vragen die door ondernemers waren gesteld, ging hij als oud-ondernemer uitgebreid in op een van zijn speerpunten, het terugdringen van administratieve lastendruk. Het simpele feit dat je

bij een formulier voor kinderopvang 77 fouten kan maken of dat een ondernemer iedere maand per medewerker meer dan honderd gegevens moet aanleveren voor de loonbelasting zijn voor De Jager voorbeelden dat er echt iets moet veranderen.

Bernard Wientjes bleek het nog steeds moeilijk te hebben met de overeenkomst over verpakkingen die tussen het georganiseerde bedrijfsleven en het Kabinet is gesloten. Hij

kwam er in ieder geval meerdere malen op terug en richtte zich daarbij specifiek op de staatssecretaris die op de eerste rij van het publiek toch nog even nableef. De lastenverzwaringen zijn bij de ondernemers in het verkeerde keelgat geschoten, ondanks dat daar positieve investeringen in onderwijs en innovatie tegenover staan.

Binnen het panel kreeg Jan ten Hoopen (CDA) als vertegenwoordiger van een coalitiepartij de wind stevig van voren. Paul de Krom, Tweede Kamerlid voor de VVD, zette het CDA neer als een linkse partij die betuttelende linkse dingen voorstelden. Naast het steekspel met woorden, waren er echter meer serieuze noten te kraken. Het verlies aan consumentenvertrouwen werd als een belangrijke waarschuwing gezien, de drastische verandering van de belasting op kansspelbedrijven werd als onbehoorlijk bestuur gezien, er waren grote zorgen over de verder rijzende kosten voor de zorg en met zijn allen maakten ze zich zorgen over echte daadkracht bij het aanleggen van infrastructuur. In de zaal was onder de ondernemers geen vertrouwen dat de kilometerheffing echt effect zou hebben. En de A27? Paul de Krom wist te melden dat deze in het Meerjareninvesterings-



Foto: Marcel Köppen

programma voor Infrastructuur en Transport is opgenomen, maar dat er nog steeds geen geld is gereserveerd. Wat dat betreft ligt er nog een schone taak.

Het Miljoenendebat werd georganiseerd door de Kamer van Koophandel Rivierenland, Stichting BinnenstadsManagement Gorinchem en MeerBusiness, met hoofdsponsors Rabobank, Roza Accountants, B/mak Bedrijfsmakelaars en Kamer van Koophandel Rivierenland. IKG was een van de partners die zich heeft aangesloten bij de organisatie van deze bijeenkomst. Notaris Snoek, BOS Reclame en Fennema Drukkers hebben ook een substantiële bijdrage geleverd. Op het laatste moment is daar ook nog audiovisueel bedrijf AV De Jong uit Giessenburg bij aangesloten. Gezamenlijk hebben deze ondernemers(partijen) gezorgd voor een mooie start van een hopelijk

Rubriek: Fiscaal

Prinsjesdag 2007 gaf voor de ondernemer nog niet het beloofde "zoet ná het zure". Hieronder geef ik een korte opsomming van de maatregelen, die verwacht kunnen worden.

- Voor ondernemers en werknemers gaat de bijtelling voor privé-gebruik van de auto van de zaak van de meeste auto's omhoog van 22 naar 25%.
- De bijtelling voor privé-gebruik van zeer zuinige auto's gaat voor ondernemers en resultaatgenieters omlaag naar 14%. Voorwaarde is dat de CO₂-uitstoot voor een dieselauto niet hoger is dan 95 gram per km, voor een auto op benzine niet hoger dan 110 gram per km.
- De DGA die enig werknemer is van zijn bv valt buiten de loonheffing, maar wordt belast in de IB. Dit is niet het geval als er andere werknemers in dienst zijn. Peildatum is telkens 1 januari.
- Tot een belastbaar bedrag van € 40.000 geldt het lage tarief vennootschapsbelasting van 20%. Voor belastbare bedragen tussen € 40.000 en € 200.000 geldt een VPB-tarief van 23%.
- Het algemene btw-tarief blijft vooralsnog 19%. Wel wordt een verhoging van het algemene btw-tarief per 1 januari 2009 aangekondigd in de Miljoenennota.
- De komende vijf jaar wordt de BPM met jaarlijks 5% verlaagd.
- De motorrijtuigenbelasting (MRB) wordt de komende vijf jaar ver-

hoogd met ruwweg 7,2%. Bestelauto's voor gehandicapten zijn uitgezonderd van de verhoging.

- De MRB wordt per 1 februari 2008 gehalveerd voor benzineauto's met een CO₂-uitstoot van maximaal 110 gram per km en dieselauto's met een uitstoot van maximaal 95 gram per km.
- In de BPM gaat de korting (bonus) voor zeer energiezuinige auto's (label A) omhoog van € 1000 naar € 1400. De toeslag (malus) van zeer onzuinige auto's (label G) wordt verhoogd van € 540 naar € 1600 (zie: Brandstofverbruiksboekje 2007).
- Accijnzen op sigaretten en shag worden per 1 juli 2008 verhoogd.
- Accijnzen op bier worden per 1 januari 2009 verhoogd.
- De accijns op diesel wordt per 1 juli 2008 verhoogd met 3 cent per liter en met 1 cent per liter op 1 juli 2009.
- De accijns op LPG wordt per 1 juli 2008 verhoogd met 1,5 cent per liter en met 1 cent per liter op 1 juli 2009.

Vanaf 2008 banksparen waarschijnlijk mogelijk voor oude dag en aflossing eigenwoningsschuld

In juli 2007 is aan de Eerste Kamer de *Wet houdende wijziging van de Wet inkomstenbelasting 2001 en van enkele andere wetten inzake fiscale*

facilitering banksparen ten behoeve van pensioenopbouw of aflossing eigenwoningsschuld aangeboden.

Doelstelling van het wetsvoorstel is dat ook bij banken en beleggingsinstellingen gespaard kan worden voor oudedagsvoorzieningen als ook voor de aflossing van de eigenwoningsschuld. Nu is dat nog voorbehouden aan verzekeraars. Eén van de redenen voor de wetgever om dit in te voeren zijn de vermeende hoge kosten die verzekeraars in rekening brengen. Dit wetsvoorstel ziet toe op twee zaken. Ten eerste de lijfrente en ten tweede de kapitaalverzekering eigen woning (KEW). Naar verwachting zal het wetsvoorstel inwerking treden op 1 januari 2008.

Een lijfrente is een van het leven afhankelijke periodieke uitkering, welke geen verband houdt met de dienstbetrekking of het pensioen. Lijfrenten zijn oudedags- en/of nabestaandenvoorzieningen. In het huidige regime is men voor deze fiscaal gefaciliteerde producten aangewezen op professionele verzekeraars. Onder voorwaarden is de premie aftrekbaar (en worden de uitkeringen in de toekomst belast). Na de invoering van het wetsvoorstel kunnen voortaan tevens bij een bank of beleggingsinstelling fiscaal gefaciliteerde voorzieningen worden getroffen voor de oude dag. De stortingen op de bankrekening of stortingen ter verkrijging van een beleggingsrecht worden fiscaal gelijk behandeld met de premiebetalingen van een lijfrente-verzekering.

De KEW houdt in dat, wanneer een kapitaalverzekering wordt afgesloten bij een professionele verzekeraar ten behoeve van de aflossing van de eigenwoningsschuld en voldaan wordt aan de overige voorwaarden van art. 3.116 Wet IB 2001, de uitkering van de KEW vrijgesteld is van heffing tot een bedrag van € 143.000 per persoon (in 2007). Tevens valt de KEW niet in Box 3. In de bestaande situatie kan een KEW slechts worden afgesloten bij een professionele verzekeraar. Ná invoering van het wetsvoorstel is het eveneens mogelijk om een beleggingsrecht eigen woning (BEW) of een spaarrekening eigen woning (SEW) af te sluiten bij een bank, ter financiering van de aflossing van de eigenwoningsschuld. Voor een BEW en SEW gelden vrijwel dezelfde voorwaarden als voor de KEW.



Marcel Fierens AA
mfierens@gorinchem.noordacc.nl

Activiteiten 2008

- 10 januari (Nieuwjaarsreceptie)
- 21 februari
- 20 maart
- 17 april
- 15 mei
- 19 juni (Jaarvergadering)
- juli + aug. Vakantie
- 18 september
- 16 oktober
- 20 november
- 18 december

Noteer deze data in uw agenda!

Ledenmutaties

NIEUWE LEDEN

- Advocaten Degenaar Hoogendam Colombijn Gorinchem
- B/Mak Bedrijfsmakelaars Gorinchem
- Handelonderneming Gebr. De Boon B.V. Gorinchem
- Groenewegen en Partners Gerechtsdeurwaarders Gorinchem
- Randstad Uitzendbureau B.V. Gorinchem
- Simon Loos B.V. Gorinchem

Systemeintegrator HVL doet méér voor de zorg

De zorgsector in ons land presteert op een ongelooflijk hoog niveau. Elke dag weer bewijzen de professionals in deze branche hun kennis en kunde met het leveren van top-prestaties. Die prestaties worden mogelijk gemaakt door betrouwbare, hoogwaardige techniek. Door geïntegreerde systemen en installaties, die een vergaande kennis veronderstellen van de processen die zij ondersteunen. Bij uitstek het terrein van techniekbedrijf HVL.

Systemeintegrator HVL is al tientallen jaren een toonaangevende partner voor de zorgwereld. HVL voorziet hen van innovatieve totaaloplossingen. Alle voorkomende elektrotechnische installaties, communicatie- en beveiligingsinstallaties, van ontwerp en realisatie tot en met meerjarig onderhoud.

Audiovisuele voorzieningen

Opdrachtgevers in de zorgbranche vragen in toenemende mate ook om integrale audiovisuele oplossingen, meldt Jan Bots, commercieel manager bij HVL Utiliteit. "HVL heeft alles onder één dak dankzij dochter MK2 Projects. We realiseren bijvoorbeeld presentatiemiddelen om patiënten, bewoners en personeel te informeren. Denk aan beeldschermen en interactieve informatiezuilen waarop mededelingen en voorlichtingsfilm-

jes draaien, voor het restaurant, de polikliniek of foyer. Maar ook aan beamers voor de boardroom, interactieve boarden voor meetingrooms en collegezalen. Volledig geïntegreerde systemen die met één controller voor beeld, geluid en licht heel gemakkelijk kunnen worden bediend en gemanaged."

Van bewegwijzering tot gevelaanduiding

Daarnaast kan HVL middels de eigen business unit Armada Outdoor specifieke oplossingen voor de zorgsector realiseren. Bots: "We ontwikkelen bijvoorbeeld huisstijl- en bewegwijzeringsconcepten voor ziekenhuizen en andere grote zorginstellingen. We inventariseren de locatie en de interne verkeersstromen, ontwerpen een logische infrastructuur en adviseren en plaatsen passende elementen. Ook onze metalen verlaagde plafonds waarin verlichting en andere elektrotechnische componenten zijn verwerkt, worden in steeds meer

zorgomgevingen toegepast. Evenals slimme omkastingen, waarin radiatoren, wandgoten, contactdozen en wandaansluitingen zijn weggewerkt.



Colofon

IKG Journaal is een kwartaaluitgave van de Industriële Kring Gorinchem en Omstreken en wordt verspreid onder alle leden.
www.ikgo.nl

Redactie-adres

IKG Journaal
Postbus 3015
4200 EA Gorinchem
ikgjournals@fennemadrukkers.nl

Productie

Fennema Drukkers bv,
Gorinchem

De redactie behoudt zich het recht voor om ingezonden artikelen, nieuws etc. niet te plaatsen als de inhoud niet voldoet aan het redactiestatuut.

